

Indice / FEBRERO 2010

➤ **La heterogeneidad estructural vista desde tres teorías alternativas: el caso de Argentina**

Pablo Ignacio Chena

La heterogeneidad estructural es presentada como un concepto que consigna el desequilibrio estructural que afecta a las economías en desarrollo. El autor revisa las interpretaciones de este fenómeno desde distintas perspectivas teóricas y después lo confronta con la experiencia de Argentina en dos periodos precisos: el de la convertibilidad y el comprendido entre 2002 y 2006.

 [bajar documento ▼](#)

➤ **México y Japón: comercio bilateral en el marco del Acuerdo de Asociación Económica**

Guadalupe García de León P.

El Acuerdo de Asociación Económica entre México y Japón ha provocado cambios en el comercio exterior entre ambos países. Como resultado, se ha afianzado un creciente patrón de comercio bilateral deficitario para México, derivado de la importación de insumos industriales de valor alto y la exportación de productos agropecuarios.

 [bajar documento ▼](#)

➤ **Fallas de mercado y sobrecostos en las cadenas logísticas del comercio exterior de Perú**

Germán Alarco Tosoni

Durante los primeros años de este siglo, las exportaciones de Perú crecieron a una tasa promedio anual de 22%. Con este dato como referencia, en este artículo se examinan los problemas que surgen en la cadena logística de diversos productos y se calculan los sobrecostos a los precios por este concepto; destaca sobre todo la asimetría de información entre los usuarios y los proveedores del servicio de transporte.

 [bajar documento ▼](#)

➤ **La empresa conjunta como forma de implantación en China**

Alfonso Ortega Giménez

La empresa conjunta, mejor conocida como joint venture por su denominación en inglés, es una manera de que compañías nacionales y foráneas unan esfuerzos y se complementen; y aunque implica perder autonomía, permite lograr objetivos que de otro modo serían inalcanzables. En este trabajo se examinan las razones y los rasgos de empresas conjuntas de cuatro compañías españolas en China. Una de las conclusiones principales es que el imperio de la ley no es igual en ambos países, por lo que cualquier proyecto de inversión extranjera requiere de una negociación permanente.

 [bajar documento ▼](#)

➤ **La banca de desarrollo y el sector exportador en México**

Azalea del Carmen Clemente Blanco

En México se ha impulsado al sector exportador como motor de crecimiento económico, por lo que su financiamiento por parte de la banca de desarrollo debe ser un punto medular de esta estrategia. El desempeño del sector exportador y el financiamiento de la banca de desarrollo a éste son el tema central de esta nota.

p. 93. Bitácora. p. 96. Herramientas para exportar: Contratos internacionales.

p. 162. indicadores estadísticos. p. 168. Recuento gráfico: comercio internacional.

 [bajar documento ▼](#)